

AURUM

999,9

pure luxury

5th
ANNIVERSARY

DECENTRALIZED FINANCE ERÖFFNET NEUE VERANLAGUNGSCHANCEN

DECENTRALIZED FINANCE IS CREATING NEW INVESTMENT OPPORTUNITIES



text by
JOCHEN RESSEL
COO | Chief Operating Officer
SoccerCoin

DIE DIGITALISIERUNG BEWIRKT DIE GRÖSSTE REVOLUTION DER FINANZWIRTSCHAFT SEIT JAHRHUNDERTEN UND ERMÖGLICHT EINE WIN-WIN-SITUATION FÜR KAPITAL-ANLEGER/INNEN UND FINTECH-UNTERNEHMEN.

DIGITALIZATION IS CAUSING THE BIGGEST FINANCIAL REVOLUTION IN CENTURIES AND ALLOWING A WIN-WIN-SITUATION FOR CAPITAL INVESTORS AND FINTECH COMPANIES.

DeFi:

So lautet der in der Finanzwirtschaft momentan aktuellste Begriff, der in aller Munde ist. Diese Abkürzung für „Decentralized Finance“ steht für die Verbindung klassischer Finanzprodukte mit der mittlerweile gar nicht mehr so neuen „Distributed Ledger Technology“, denn das erste digitale Finanzprodukt auf Basis dieser Technologie hat vor mittlerweile bereits 11 Jahren das Licht der Welt erblickt – der „Bitcoin“. Gab es in der Vergangenheit Zweifel an der Seriosität und Sicherheit, so gelten digitale Währungen mittlerweile als Anlageform mit großen Ertragschancen und Zukunftsrelevanz. Doch die folgende Frage ist in jedem Fall zu beantworten: Nach welchen Kriterien können und sollten Kapital-AnlegerInnen ihre Investitionen in digitale Finanzprodukte auswählen und bewerten?

DeFi:

That is the latest term in everyone's mouths in the financial world right now. Meaning "Decentralized Finance" it represents a link between classic financial products with the now not-so-new "Distributed Ledger Technology", for the first digital financial product based on this technology, the Bitcoin, first saw the light of day 11 years ago. In the past there were doubts about the seriosity and security of digital currencies. In the meanwhile they proved to be an opportunity for reasonable profits and future relevance. Nevertheless, one question needs to be answered: According to what criteria can and should capital investors assess their investments in digital financial products?

Nach welchen Kriterien können und sollten Kapital-AnlegerInnen ihre Investitionen in digitale Finanzprodukte auswählen und bewerten?

WIRTSCHAFTSKONZEPTE: VERGANGENHEIT VS. ZUKUNFT

Der einzige österreichische Nobelpreisträger für Ökonomie, Friedrich von Hayek, hat als Leitlinie für dauerhaftes und zukunftsorientiertes Wirtschaften ein konservativ anmutendes Prinzip definiert, das heute mehr denn je auch für die Finanzwirtschaft gilt: Jedes langfristig orientierte Wirtschaften beginnt mit dem DIENEN. Ein Produkt muss der Lösung einer relevanten und konkreten Herausforderung einer Zielgruppe dienen. Löst es diese besser, schneller, dauerhafter, wirtschaftlicher oder zuverlässiger als ein anderes Produkt, wird es erfolgreich sein. Menschen, die das Produkt entwickeln und herstellen, stellen sich bewusst in den Dienst dieser Lösung.

Erst nach dem Dienen folgt das VERDIENEN, als ‚Lohn‘ oder ‚Belohnung‘ für das Dienen und der daraus folgenden Bereitstellung der Problemlösung. Das Verdiente muss man SPAREN, damit Mittel zur Verfügung stehen, die man zyklisch oder antizyklisch INVESTIEREN kann, womit z.B. das Produkt laufend weiterentwickelt wird, um für die Lösung des Problems relevant zu bleiben.

Die traditionelle Finanzwirtschaft hat dieses Prinzip in den letzten Jahrzehnten auf den Kopf gestellt: Es wurde Geld investiert, dass noch gar nicht gespart war, weil es noch gar nicht verdient wurde und in vielen Fällen auch gar nicht gesichert war, dass es jemals verdient werden wird. Das Dienen an sich wurde komplett aus dem Sinn und Tun verbannt. Herrschen, nicht Dienen, war angesagt. Diese Herangehensweise hat inhalts- und substanzlose Finanzblasen generiert und die Gesellschaft wie auch die Wirtschaft inkl. viele AnlegerInnen nachhaltig geschädigt – ein Umstand, der bei Diskussionen über die Chancen von Decentralized Finance (DeFi) oftmals vergessen wird.

Wir leben jetzt in einer grundlegenden Transformation der Welt. Damit ein Unternehmen für Kapital-AnlegerInnen heute und künftig attraktiv ist, muss es vorab mehr Dienen als je zuvor! AnlegerInnen analysieren genau, welchen Dienst ein Unternehmen - zusätzlich zur Produktbereitstellung - an der Natur und der Gesellschaft leistet, bevor sie bereit sind, zu investieren. Wirtschaftlicher Erfolg ist heute daher unabdingbar mit dem Erreichen eines ökologischen sowie sozialen Gewinns und mit Zukunftsorientierung verknüpft.

ECONOMIC CONCEPTS: THE PAST VS. THE FUTURE

Friedrich von Hayek, Austria's sole Nobel prize-winner for economics, chose as the guideline for a sustained and future-orientated management a conservative-sounding principle that is more relevant to the world of finance than ever before: Every long-term form of management begins with SERVING. A product must serve a solution to a relevant and specific challenge of a target group. If it solves the challenge better, faster, more permanently, more economically and more reliably than another product, it will succeed. The people who develop and produce the product are consciously in the service of this solution.

After serving comes EARNING, the "wage" or "reward" for the serving and for the ensuing delivery of the solution to the problem. What has been earned must be SAVED, so that there are sufficient resources to INVEST cyclically or anticyclical so that the product may undergo continued development in order to retain its relevance to a solution to the problem.

The traditional financial industry has turned this principle upside down in recent decades: Money was invested which had not been saved at all because it had not been earned yet, and in many cases it was not even certain that it would ever be earned. Serving in itself was drawn completely out of its meaning and context. Domination, not serving, was now the main principle. This attitude generated financial bubbles empty of content and substance, and caused lasting damage to society and the economy, including many investors – a circumstance often forgotten when talking about the opportunities of Decentralized Finance (DeFi). We are living in a time of a thorough transformation of the world. If a company wishes to be attractive to capital investors today and tomorrow, it must first of all serve more than ever before! Before they are ready to invest, investors carefully examine what service a company provides to nature and society, apart from products. Thus, commercial success today is inseparably bound to the attainment of ecological and social profit and to an orientation towards the future.

To attain these objectives, new decentralized technologies are required which permit fast, safe and reliable processing. It is out of question that the 11 year-old block chain technology (often used as a synonym for



According to what criteria can and should capital investors assess their investments in digital financial products?

Um diese Zielsetzungen zu erreichen sind neue dezentralisierte Technologien, die schnelle, sichere, und zuverlässige Abwicklungen ermöglichen, unabdingbar. Dabei steht außer Diskussion, dass die 11 Jahre alte Blockchain-Technologie (die oft als Synonym für die Distributed Ledger Technology, kurz „DLT“, verwendet wird) dramatisch weiterentwickelt werden muss. Dass auch die starren und althergebrachten Finanzsysteme, die oft inhaltslose Bubbles entstehen haben lassen, ein „Update“ benötigen, um in einer modernen und nachhaltigen Welt zukunftsfähig zu sein, steht dabei ebenfalls außer Zweifel. Da die Digitalisierung einen Innovationsschub in all diesen Bereichen bewirkt, ergibt sich eine Win-win-Situation für AnlegerInnen und Finanztechnologie-Unternehmen (FinTech).

ENTSCHEIDUNGSKRITERIEN FÜR ANLEGERER/INNEN

Neben den zuvor erwähnten Aspekten des geforderten ökologischen und sozialen Gewinns zählt die nachhaltige Basis des Geschäftsmodells mehr denn je zu den höchst relevanten Entscheidungskriterien für AnlegerInnen. Würden Geschäftsmodelle früher oftmals so komplex wie möglich dargestellt, sodass AnlegerInnen sie im Detail gar nicht verstehen konnten (und oftmals auch keinen Wert darauf legen sie zu verstehen, solange die Ertragschance am Papier groß genug war), so haben heute nur mehr klar verständliche, transparente, nachvollziehbare und dadurch glaubhafte Konzepte Relevanz. Gerade in volatilen Zeiten, wie wir sie jetzt gerade erleben, spielt das eine so große Rolle wie noch nie zuvor!

Ernsthafte, an Transparenz und Glaubwürdigkeit orientierte FinTech-Unternehmen sind ihrerseits auch nur an AnlegerInnen interessiert, die langfristig am Erfolg partizipieren wollen. Kurzfristig orientierte Spekulations-InvestorInnen können nachhaltig orientierten Unternehmen kein solides Fundament bieten.

PRAXIS-BEISPIEL SOCCERCOIN

Als globales, digitales Zahlungssystem und als digitale Währung für Fans, Clubs, Sportverbände und Sportstätten, verbindet das FinTech-Unternehmen SoccerCoin Fans untereinander sowie mit ihren Clubs und deren Sponsoren und bietet viele praktische Vorteile. Zusätzlich trägt jeder durch die Nutzung von SoccerCoins dazu bei, die Welt besser zu machen, denn mit jeder Transaktion werden ganz automatisch Ökologie-, Sport- und Sozialprojekte unterstützt.

Die Relevanz des Konzepts wird klar und verständlich, wenn man sich als AnlegerIn vor Augen führt, dass es weltweit über 1,6 Mrd. registrierter Fußball-Fans gibt und dass laut einer Statistik von statista.com aus dem Jahr 2018 unglaubliche 4 Mrd. Menschen angeben, an Fußball interessiert zu sein. Dazu kommen 2,5 Mrd. Cricket-Interessierte oder



Distributed Ledger Technology “DLT“) must undergo dramatic further development. There is also no doubt that the stiff old financial systems which often caused empty bubbles require an update in order to be fit for the future in a modern and sustainable world. Because digitalization provides an innovation impetus for all these spheres, the result is a win-win situation for investors and financial technology (FinTech) enterprises.

DECISION CRITERIA FOR INVESTORS

Apart from the ecological and social profit aspects mentioned above, a sustainable basis for a business model is more than ever before one of the most important decision criteria for investors. Whereas in the past business models were made as complex as possible so that investors could not understand the details (and often did not care about the details as long as profit opportunities shown on paper were high enough), today only clearly understandable, transparent, traceable and therefore credible concepts have relevance. This is more important than ever before, especially in such volatile times we currently experience!

On their part, serious FinTech enterprises that attach importance to transparency and credibility are only interested in investors who desire

Durch die Nutzung von SoccerCoins trägt jeder dazu bei, die Welt besser zu machen, denn mit jeder Transaktion werden ganz automatisch Ökologie-, Sport- und Sozialprojekte unterstützt.



The use of SoccerCoins helps making the world a better place as every transaction automatically supports environmental, sports and social projects.

long-term participation in success. Speculating investors interested only in short-term profits offer no solid foundation for future-orientated companies.

BEST PRACTICE EXAMPLE – SOCCERCOIN

As a global, digital payments system and digital currency for fans, clubs and sports associations and venues, the FinTech company brings SoccerCoin fans together and connects them with their clubs and sponsors, and offers many practical benefits. In addition, anyone who uses SoccerCoins contributes towards making the world a better place, as every transaction automatically supports environmental, sports and social projects.

The relevance of the concept becomes clear and understandable if one, as an investor, bears in mind that there are over 1.6 billion registered football fans around the world and that according to figures from statista.com in 2018, an incredible 4 billion claim to be interested in football. Added to this are 2.5 billion cricket and 1 billion fans of tennis and other areas of sports followed by millions of people. When only a fraction of this sports community uses SoccerCoins as a payment method, we speak of a gigantic number of transactions. If some of the revenues from these transactions is channelled into social and environmental projects, the impact is incredible.

Thanks to international sport testimonials, SoccerCoin has earned a name for itself on the markets. Due to the relevance of the concept, it is engaged in talks with the most famous clubs in Europe and enjoys a constantly growing community. The way SoccerCoin works, including all the legal and technical aspects and various possibilities of participation can be presented to investors in a clear and concise manner. All these factors make SoccerCoin a highly interesting Fintech project for investors.

ca. 1 Mrd. Tennisbegeisterte und alle weiteren Sportarten, die von Millionen Menschen mitgetragen werden. Wenn nur ein Bruchteil dieser Sportcommunity SoccerCoins als Zahlungsmethode nutzt, sprechen wir von einer gewaltigen Anzahl an Transaktionen. Es liegt auf der Hand, dass unglaublicher Impact entsteht, wenn ein Teil der dabei generierten Transaktionserlöse in soziale und ökologische Projekte fließt.

Durch internationale Sport-Testimonials hat SoccerCoin schon jetzt für eine hohe Markenbekanntheit gesorgt, ist aufgrund der Relevanz des Konzepts in Verhandlungen mit den namhaftesten Clubs Europas und erfreut sich einer ständig wachsenden Community. Die Funktionsweise von SoccerCoin, inklusive aller rechtlichen und technologischen Rahmenbedingungen und inklusive verschiedener Partizipationsmöglichkeiten, kann interessierten AnlegerInnen darüber hinaus klar, schlüssig und nachvollziehbar dargestellt werden. All diese Faktoren machen SoccerCoin zu einem höchst interessanten Fintech-Projekt für AnlegerInnen und InvestorInnen.

ALS ANLEGER/IN DIE ZUKUNFT MITGESTALTEN

Gerade heute haben InvestorInnen und AnlegerInnen mehr denn je die Chance, die Zukunft aktiv mitzugestalten und Veränderung zum Positiven zu bewirken. Es gibt relevante Konzepte wie z.B. SoccerCoin, die mit einem nachvollziehbaren und verständlichen Businessmodell auf der Basis der Decentralized Finance ausgestattet sind, auf solides Wachstum und gemeinsamen Benefit setzen – auf einen Gewinn für die Umwelt, für die Gesamtgesellschaft und für die AnlegerInnen und InvestorInnen. Technologie ist dabei lediglich das Vehikel, um diese Win-win-Situationen für alle Realität werden zu lassen.

jr@soccercoin.com | www.soccer-coin.com

HELPING TO SHAPE THE FUTURE AS AN INVESTOR

Today, investors have a better chance of actively shaping future and supporting positive changes than ever before. Relevant concepts such as SoccerCoin are equipped with a traceable and comprehensible business model based on Decentralized Finance, and are geared to solid growth and common benefits – to the benefit of the environment, the whole of society and investors. Technology is merely the vehicle with which to make this win-win situation a reality for all.

jr@soccercoin.com | www.soccer-coin.com